

Bien plus que des meubles de cuisines et de salles de bains, chez discac nous fabriquons de belles relations.

De belles relations avec nos collaborateurs qui évoluent dans des équipes soudées et engagées.

On dit qu'il fait bon travailler chez nous mais aussi avec nous ! Nos clients (cuisinistes, sanitaristes, artisans) nous accompagnent et nous font progresser tous les jours. Evoluer ensemble, imaginer plus et produire mieux, voilà le secret de notre réactivité.

Vous aussi, vous souhaitez créer de **belles relations constructives et challengeantes** ? Notre poste de Responsable Technico-Commercial est fait pour vous !

Relationnel, respect et engagement sont les maîtres-mots de vos missions. Participez à l'aventure discac en intégrant notre équipe de 200 collaborateurs basée à Izon.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons **un(e) Responsable Technico-Commercial(e) - Région Centre Ouest** (H/F) en CDI aimant relever des challenges et souhaitant participer à un projet ambitieux pour intégrer notre équipe commerciale terrain composée de 8 collaborateurs.

Vos missions

Rattaché(e) au Directeur Commercial et après avoir reçu une formation à nos produits discac ainsi qu'à nos techniques de ventes, vous serez en charge de :

Prospecter de nouveaux comptes sur votre secteur géographique et **d'assurer la gestion** de votre portefeuille clients existants en menant des actions permettant le **développement** du chiffre d'affaires de votre secteur.

Représenter la société sur votre secteur avec comme objectif majeur **d'entretenir et de développer un réseau** de clients exclusivement professionnels : spécialistes cuisine, grossistes en sanitaire, négoce de matériaux...

Garantir un reporting précis, structuré et régulier sur vos actions de ventes et votre planning de vos tournées.

Ce que vous allez nous apporter

Votre envie de vous **surpasser** et votre **engagement** sur le terrain sont des atouts qui feront de vous notre futur collaborateur(trice). Vous défendrez nos valeurs avec envie et **détermination** sur votre secteur.

Votre petit plus qui fera la différence

Votre expérience dans le secteur du commerce itinérant ou de l'ameublement (cuisines, bains ou meuble) vous permettra d'être à l'aise avec nos produits et nos clients.

Organisé(e) et autonome, vous aimez le challenge commercial et vous abordez votre quotidien avec passion et bonne humeur.

Notre engagement

Nous nous engageons à créer un environnement **propice à la collaboration et l'écoute**. Vous intégrerez une équipe de 8 Responsables Technico-Commerciaux.

Nous vous formerons à nos produits et vous serez accompagné par le siège en début de mission.

Notre objectif : vous donner les moyens d'être efficace et opérationnel(le) dans les meilleures conditions possibles.

Organisation du poste

- CDI - Temps plein
- Statut : Cadre
- Du lundi au vendredi
- Rémunération : à partir de 32 000,00€ brut annuel

Avantages du poste

- Épargne salariale
- RTT
- Titre-restaurant
- Véhicule de fonction
- 13^{ème} mois
- Prime annuelle
- Prime trimestrielle

Prêt à relever le challenge discac ? Rejoignez-nous en envoyant votre CV à recrutement@discac.fr !